

12. EXEMPLES D'UTILISATION

- [Exemples d'Utilisation](#)

Exemples d'Utilisation

Exemple 1 : Devis avec remise en cascade

Contexte : Proposer une remise exceptionnelle

Document : Devis

Lignes :

- Produit A : $10 \times 50 \text{ €} = 500 \text{ € HT}$

- Produit B : $5 \times 100 \text{ €} = 500 \text{ € HT}$

Sous-total : 1000 € HT

Remises InfraS :

- Remise commerciale : -10% sur tout → -100 € HT

- Remise fidélité : -5% sur tout → -45 € HT (5% de 900 €)

Total HT : 855 € HT

Total remises : 145 € (14,5%)

Exemple 2 : Facture avec remise fixe

Contexte : Arrondir le total à un montant commercial

Document : Facture

Lignes :

- Service consulting : $8\text{h} \times 75 \text{ €} = 600 \text{ € HT (TVA 20\%)}$

- Produit logiciel : $1 \times 250 \text{ €} = 250 \text{ € HT (TVA 20\%)}$

Sous-total : 850 € HT

Total TTC : 1020 € TTC

Objectif : Proposer à 1000 € TTC

Remise InfraS :

- Remise commerciale : -16,67 € HT (calculée pour atteindre 1000 € TTC)

Total HT : 833,33 € HT

Total TTC : 1000 € TTC

Exemple 3 : Commande avec remise automatique

Configuration :

- Limite : 3 premières commandes
- Quantité gratuite : 100 unités
- Références : Réf001, Réf002
- Pondérateur : aucun

Commande d'un nouveau client (1ère commande) :

- Réf001 : 50 unités à 2 € = 100 € HT
- Réf002 : 150 unités à 1 € = 150 € HT
- Autres produits : 200 € HT

Sous-total : 450 € HT

Remises automatiques appliquées :

- Réf001 : $50 \times 2 \text{ €} = 100 \text{ €}$ (quantité < 100)
- Réf002 : $100 \times 1 \text{ €} = 100 \text{ €}$ (quantité \geq 100)

Total remises auto : 200 € HT

Total HT : 250 € HT

Exemple 4 : Devis complexe avec remises mixtes

Contexte : Projet avec produits et services, client négociateur

Document : Devis

Lignes produits :

- Matériel A : 2000 € HT (TVA 20%)
- Matériel B : 1000 € HT (TVA 20%)

Sous-total produits : 3000 € HT

Lignes services :

- Installation : 500 € HT (TVA 20%)

- Formation : 300 € HT (TVA 20%)

Sous-total services : 800 € HT

Total initial : 3800 € HT / 4560 € TTC

Négociation :

1. Remise générale : -10% sur tout → -380 € HT

Nouveau total : 3420 € HT

2. Remise spéciale matériel : -5% sur produits uniquement → -142,50 € HT

(5% de 2850 € = sous-total produits après lère remise)

Nouveau total : 3277,50 € HT

3. Remise fixe finale : -77,50 € HT pour atteindre 3200 € HT rond

Répartition :

- Sur produits : $-77,50 \times (2707,50/3277,50) = -64 \text{ € HT}$

- Sur services : $-77,50 \times (570/3277,50) = -13,50 \text{ € HT}$

Total final : 3200 € HT / 3840 € TTC

Économie client : 600 € HT (15,8%)